



Innovative Technik
für Pipelines
und Infrastrukturen

www.denso.de

Seit 1922 sind wir DER Spezialist für innovative Lösungen im Korrosionsschutz und in der Verkehrswegetechnik. Als konzernunabhängiges, mittelständisches Unternehmen mit ca. 200 Mitarbeitern operieren wir von unserem Hauptsitz in Leverkusen aus weltweit. Wir verfügen über eigene Niederlassungen innerhalb Europas und über ein weltweites Netz kompetenter Vertriebspartner.

*DENSO GmbH
Felderstraße 24
51371 Leverkusen
www.denso.de
personal@denso.de*

Um unsere Stellung als Technologieführer und unser weiteres Wachstum sicher zu stellen, suchen wir für unseren Standort Leverkusen einen

Area Sales Manager Nord- und Osteuropa (m/w)

Ihre Aufgabe

Für unsere Sparte Infrastrukturen (Straßen- und Ingenieurbau) entwickeln und pflegen Sie den Kontakt zu unseren Vertriebspartnern und Kunden in Nord- und Osteuropa. Sie tragen die Gesamtverantwortung für zugeordnete Länder und Kunden und führen Verhandlungen vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss. Für Ihre Region entwickeln Sie Konzepte für die Geschäftsausweitung- und -sicherung. Sie sind verantwortlich für Vertriebsprojekte und Angebotsverfolgung und berichten direkt an den Spartenleiter und die Geschäftsführung.

Ihr Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium als Ingenieur/in oder Kauffrau/mann oder adäquate Ausbildung.
- Begeisterung für die (technisch) anspruchsvollen Aufgabenstellungen in dem Markt der Infrastrukturen.
- Freude an internationaler Reisetätigkeit sowie Pflege und Ausbau unseres internationalen Netzwerkes.
- Know-how für die Abwicklung von Exportaufträgen und perfekt im Umgang mit technischen Spezifikationen.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse. Kenntnisse weiterer Fremdsprachen, z.B. Russisch von Vorteil.
- Weltoffen und kommunikativ.
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung in ähnlicher Funktion.
- Eigenständiges und strukturiertes Arbeiten, Teamgeist und Verständnis für wirtschaftliche Anforderungen.

Wenn Sie diese zukunftsorientierte Aufgabe reizt und Sie an unserem Erfolg teilhaben wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

DENSO GmbH

z. Hd. Herrn G. Gebhards
Felderstraße 24
D-51371 Leverkusen

gerne auch als Email an: personal@denso.de